

# GH'NEWS

ABRIL 2018

**Nº 18**



---

## TWIN HOIST

¿HAY QUIEN DÉ MÁS?  
CON LA SOLUCIÓN TWIN HOIST,  
GH DA UN SALTO  
EN SUS PRESTACIONES  
Y COMPETITIVIDAD.

P.4



Presencia en

**73**

PAÍSES DE LOS 5 CONTINENTES

**11**

PLANTAS PRODUCTIVAS

Distribuidores en

**60**

PAÍSES

**TOP 5**

ESTAMOS ENTRE LOS 5 PRINCIPALES FABRICANTES DE GRÚAS



SOMOS LÍDERES EN PORTUGAL Y ESPAÑA

**+112.000**

GRÚAS VENDIDAS POR TODO EL MUNDO

CAPACIDAD PRODUCTIVA POR SEMANA

**70**



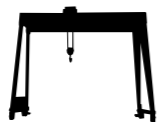
GRÚAS PUENTE ESTÁNDAR

**40**



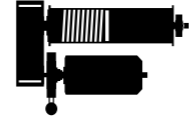
POLIPASTOS / KITS

**2**



PÓRTICOS

**1**

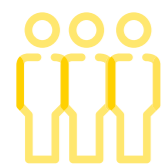


GRÚA ESPECIAL

**0,5**



PÓRTICOS AUTOMOTORES



**753**

TRABAJADORES

**523**

EN EUROPA, ÁFRICA Y ORIENTE MEDIO

**191**

EN AMÉRICA

**35**

EN ASIA

# EDITORIAL

## Consolidación Internacional

**T**ras años de incertidumbre y de grave crisis económica, especialmente en los mercados europeos y más concretamente en lo que nosotros denominamos "domésticos" (España y Portugal), asistimos ahora a una paulatina recuperación que nos hace ver con cierto optimismo el futuro más inmediato.

Para una empresa como la nuestra, la evolución de los países cercanos es una premisa fundamental que sustenta nuestro crecimiento y nos permite alcanzar nuestros principales objetivos.

Paralelamente, durante el último año hemos estado trabajando para consolidar nuestra presencia internacional con capacidad productiva, comercial y de servicio en los principales mercados estratégicos del mundo. Esto nos permite estar en una posición privilegiada para abordar una actividad global que nos facilite, no sólo mantener nuestros clientes actuales, sino incorporar a nuestro proyecto a empresas emblemáticas de los países en los que estamos trabajando.

América Latina es una prioridad en nuestro posicionamiento y hoy podemos decir que la presencia de **GH** en todos los mercados de esa región del mundo es lo suficientemente importante como para convertirnos en una referencia de primer orden en la región. México, como mercado emergente y su situación geográfica a las puertas del gigante americano, también

está en nuestro foco con un proyecto ya ciertamente consolidado, que nos permite ser una de las primeras referencias de fabricantes de grúas del país.

EE. UU es una apuesta inaplazable y nuestros últimos movimientos allí con inversiones importantes, son tan solo el comienzo de una larga y difícil lucha para conseguir nuestra implantación en el mercado americano como unos fabricantes locales con un producto y unas soluciones competitivas, que ya empiezan a reconocer nuestros clientes americanos.

Europa es nuestra casa y allí, tan solo debemos perseverar para aumentar nuestra presencia con ampliación de nuestra expansión comercial en países como los nórdicos y el inmenso mercado alemán en el que dedicaremos considerables recursos en los próximos años.

En los países árabes nuestra presencia comercial es cada vez mayor y queremos aumentar nuestra base de operaciones a través de alianzas y cooperación con empresas locales que nos permitan consolidar nuestra marca allí.

En el Sudeste asiático, nuestra apuesta por la fábrica de Tailandia está dando sus primeros frutos. Aunque nos queda mucho por hacer, estamos ilusionados con este proyecto. La expansión comercial por los países de la zona también es un reto asumido, que inevitablemente irá acompañado por nuestra red de servicio.

En China seguimos con nuestra presencia comercial que iniciamos hace varios años, y ya comenzamos a tener nuestros primeros e ilusionantes resultados captando la atención de clientes locales clave con sus primeros pedidos, que hasta hace bien poco eran inaccesibles a fabricantes que no fueran chinos.

Finalmente, en India queremos seguir siendo fieles a nuestra apuesta inicial: "India no nos puede ser ajeno", y en ello estamos a pesar de las inmensas dificultades que presenta la penetración de cualquier empresa europea en los parámetros del siempre difícil mercado indio.

Después de todo este panorama, solo nos queda incidir en nuestras premisas fundamentales, aquellas que nos han traído hasta aquí: somos una empresa familiar independiente, atenta a cualquier oportunidad que surja en el mercado, tenemos al cliente en el centro de nuestra actividad, y somos un fabricante integral que respondemos desde el principio hasta el fin de nuestros procesos productivos y productos. Innovamos para trasladar la máxima competitividad a nuestros clientes y seguimos siendo fieles a nuestros orígenes.

Todo esto y mucho más se plasma en este número de **GH NEWS** que hoy presentamos y que, fieles a nuestro espíritu, viene cargado de innovaciones y de información que esperamos sea de utilidad.



# TWIN HOIST

## ¿Hay quien dé más?

CON LA SOLUCIÓN **TWIN HOIST**, GH DA UN SALTO EN SUS PRESTACIONES Y COMPETITIVIDAD.



GH ha dado un salto muy importante para convertirse en el fabricante de grúas con mayor gama de soluciones para elevación de cargas con polipastos de cable a nivel global.

La nueva solución se basa en el trabajo de dos polipastos sincronizados que además de elevar la capacidad de elevación con diseños estándar, incorpora una serie de ventajas muy importantes para todos los clientes en tres apartados básicos:

Seguridad, competitividad y rentabilidad para los usuarios de nuestros equipos.

La nueva solución ofrecida por **GH** responde a una clara política de innovación, **ofrece las siguientes ventajas a los clientes:**

Soluciones basadas en polipastos estándar en cuanto a fabricación y precio competitivo.

Con un alto grado de seguridad

Con componentes básicos comerciales

**Esto permite completar una gama de polipastos de cable hasta:**

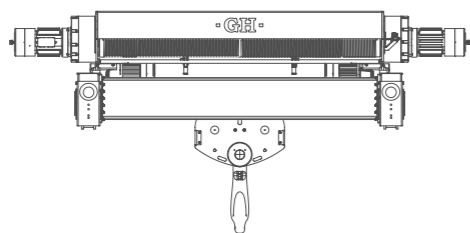
125 t y 21 metros de altura con un solo accionamiento moto Reductor **CORE +**

20 tn. Y 150 metros de altura con la solución **TWIN HOIST+CORE +**

100 tn. Con altura de 33 metros y 5 metros/ minuto de velocidad de elevación con la solución **TWIN HOIST+CORE+**

200 Tn. 20 metros de altura y 2,6 metros/ minuto de velocidad de elevación con la solución **TWIN HOIST+CORE+**

**" Con soluciones estándar se amplía la gama y se gana competitividad."**



Esta solución permite también incorporar como opciones para **aplicaciones especiales el freno de Seguridad de Tambor y seguridad de cable.**

### CARACTERÍSTICAS DE LOS EQUIPOS TWIN HOIST

Las principales prestaciones de esta solución que GH pone en el mercado hacen que este producto sea un elemento que podrá incorporar una verdadera mejora en la competitividad de nuestros clientes.

#### Entre estas caben destacar:

Solución basada en polipastos estándar fabricados por GH.

Sincronización de los dos polipastos por medio del CORE+.

Elevación vertical sin desplazamiento.

Menores tensiones a las estructuras debido a la regulación de arranque y frenadas en la elevación.

Regulación de pequeña velocidad mediante variador de frecuencia.

Motores con clase H de aislamiento.

Factor de seguridad de cable mayor de 5, siguiendo las directrices de la Directiva de Máquinas europea y de la normativa americana CMAA.

Seguridad aumentada en la suspensión de la carga (cables, balancines).

La rotura de uno de los cables dejaría la carga suspendida de los otros tres.

Aumento de velocidad hasta un 50%, en cargas inferiores o iguales a 1/4 de la carga nominal (productividad).

Seguridad contra el deslizamiento de carga.

Indicador de peso.

Indicador de periodo de funcionamiento seguro.

Indicador de periodo de mantenimiento.

Antibalanceo de carga incorporado.

## GH incorpora variadores regenerativos a sus equipos estándar

TRASLADA VALOR A SUS CLIENTES Y PERMITE AYUDAR AL MANTENIMIENTO DEL ECOSISTEMA.



Aunque algunos fabricantes han intentado incorporar esta novedad a sus equipos, **GH** ha implementado esta innovación incorporando el variador regenerativo en sus polipastos.

**GH** también había incorporado estos variadores en proyectos especiales y ahora lo hace de serie en sus equipos estándar.

Con esta novedad, **GH** se incorpora a los fabricantes que pretenden dar valor a sus clientes en temas tan sensibles como el mantenimiento del ecosistema, la sostenibilidad ambiental y todo lo que tiene que ver con la inquietud por el Medio Ambiente.

El Variador regenerativo de **GH** permite que la actividad del propio polipasto recupere y almacene la energía de frenado de la carga, para que esa energía se utilice para otros puntos de consumo, permitiendo así a los usuarios amortizar con el tiempo la instalación y ahorrar en su costo.

El dispositivo ATV es un módulo de frenado regenerativo en red que devuelve a la red la energía que produce un motor cuando retiene una carga. Este módulo se conecta al bus de corriente continua de cualquier variador y a la red. Cuando el

motor pasa a funcionar como generador, en lugar de disipar la energía como hacen las resistencias de frenado, ese equipo la devuelve a la red para ser aprovechada por otros puntos de consumo.

Es una forma más eficiente de frenar que la convencional, reduciendo el consumo eléctrico y la huella de carbono de las instalaciones.

**GH se incorpora al conjunto de empresas respetuosas con el Medio ambiente.**

### GHE17 AMPLIA LA GAMA DE POLIPASTOS CON LA MISMA FILOSOFÍA

GH amplía en otro tramo más la gama de sus polipastos de nueva generación tras los GHA12, GHB11 y GHD13. La buena acogida en el mercado de los nuevos equipos durante los últimos años, añade ahora el GHE17 que supone ampliar el nivel de capacidad de elevación hasta 20 Tn dentro de nuestro concepto estándar. El diseño robusto de este nuevo equipo se combina con la filosofía modular mediante un sistema de atornillado que hace de este GHE17 un polipasto moderno y atractivo.



**Jose Antonio Astigarraga**  
Director de la Unidad de Negocio de Mecanismos

"**GHE17**, un salto en modernidad basado en una tradición familiar para culminar 60 años de historia."



**Iñigo Antia**  
Responsable Diseño Mecánico I+D

"Con las nuevas soluciones **Twin Hoist** doblamos la apuesta, para seguir marcando la pauta."



**Joseba Munarriz**  
Responsable Diseño Eléctrico I+D

"En un mundo donde la eficiencia energética no es una opción, en GH convertimos la energía de nuestra gama de polipastos estándar en un producto sostenible con el medio ambiente."

## En las grandes obras de infraestructura que cambiarán el mundo.

El proyecto consiste en una **grúa pórtico automotor** sobre neumáticos de 100 toneladas de capacidad de elevación y 13 m de altura.

Este Pórtico ha sido encargado por El Consorcio Angostura-Siguas S.A ejecutor de las obras del proyecto hidroenergético Majes Sigüas II, que está conformado por Cobra Instalaciones y Servicios (España) y Cosapi (Perú).

El objetivo de este proyecto es derivar las aguas de la cuenca del río Apurímac a la cuenca del río **Colca** para incorporar 38,500 hectáreas a la agricultura y potenciar el desarrollo regional. Además permitirá la generación de energía eléctrica con una potencia de 560 megavatios, a través de dos centrales hidroeléctricas.

Este pórtico automotor, trabajará junto con dos grúas pórtico de 12,5t en las obras del Túnel Trasandino, que tendrá un recorrido de 16 km. El proyecto Majes Sigüas II es una mega obra que generará 120 mil puestos de trabajo, directos e indirectos. Estas grúas trabajarán en labores de almacenamiento de dovelas y alimentación a la tuneladora para el revestimiento interior del túnel.



## Saica ha lanzado al mercado el Nature Kraft, su nuevo papel reciclado de aspecto kraft.

En noviembre del 2017 Saica lanzó al mercado **Nature Kraft**, un papel reciclado marrón con aspecto de kraftliner y de altas prestaciones físico-mecánicas. Se caracteriza por ser un papel 100% reciclado con aspecto 100% fibra virgen. Este proyecto forma parte de una inversión de un total de 146 millones de euros que actualmente se está ejecutando en la planta de **Saica Paper en El Burgo de Ebro**.

El nuevo producto compite en flexibilidad, disponibilidad y rapidez de servicio con los distintos fabricantes de kraftliner del mercado. Pero a diferencia de estos, fabricados mayoritariamente con fibra virgen, Saica produce un **papel 100% reciclado**.

Este proyecto está enmarcado dentro del plan estratégico de la compañía, y forma parte de una inversión de un total de 146 millones de euros que actualmente se está ejecutando en la planta de Saica Paper de El Burgo de Ebro (Zaragoza).

Para el presidente de Saica, Ramón Alejandro, este lanzamiento supone "un paso adelante de la compañía por la economía circular y por la búsqueda de ofrecer productos innovadores y diferenciadores a nuestros clientes".

Además, se trata de un papel apto para su contacto con alimentos y dispone del certificado FSC(Forest Stewardship Council).



## Incremento de la capacidad de la estación de Bank Project. London.

Londres, una de las **ciudades más cosmopolitas** de Europa, cuenta con más de 2000 años de antigüedad, aunque es también una de las ciudades más modernas y contemporáneas. Combina un casco antiguo y la ciudad del futuro.

El área urbana del Gran Londres tiene una población que supera los **15 millones de habitantes** distribuidos en 32 distritos, lo que la convierte en una de las ciudades más pobladas del mundo, y donde la comunicación subterránea es fundamental para que miles de ciudadanos puedan desplazarse al trabajo, hacer las compras, su vida social, etc.

Londres fue la primera ciudad del mundo que proyectó este modo de transporte **(el metro)** en el siglo XIX (1863).

Hoy en día, la ciudad tiene alrededor de 275 estaciones en funcionamiento y más de 400 km de líneas activas. Es la segunda red de metro más grande del mundo en número de kilómetros (después de Shanghai) y, por supuesto, la más grande de Europa, todo lo cual hace posible el desplazamiento cada día más de 3 millones de pasajeros.

Con el crecimiento de la ciudad, el número de estaciones también ha ido en aumento. Además, en algunos casos, como el de Bank Station, que es una de las principales estaciones del antiguo centro financiero, ha resultado necesario para mejorar su capacidad.

Para llevar a cabo el proyecto *Incremento de la capacidad de Bank Station*, **Dragados UK Branch** encargó a **GH Cranes** una grúa pórtico Goliath muy especial con una capacidad de 35 toneladas, 5,45 m de luz y 2,75 m de voladizo útil con unas patas de apoyo de 10 m de altura y recorrido de gancho de 44 m. La capacidad de las ménsulas se limitó a 6 toneladas y, dada la ubicación y la situación de la obra, y, con la finalidad de proteger a los vecinos de la molesta contaminación acústica de la obra, Dragados intentó reducir el nivel de ruido aplicando una cobertura especial al carro en su totalidad.



**Professional Lifting Services (PLS)**, de Sheffield, se encargó del montaje y la instalación de la grúa pórtico con el apoyo del personal de GH. Este trabajo supuso todo un reto debido a la estrecha situación de las obras, pero, una vez más, PLS y el equipo de GH consiguieron en cinco días ejecutar un gran trabajo de montaje e instalación.

## Grúa viajera para labores de mantenimiento de molinos en la empresa minera Shougang Hierro Perú.

### MINA

Donde se realizan trabajos de exploración y de explotación de minerales que tras el proceso de chancado, sea transportado a San Nicolás, mediante una faja de aproximadamente 15,3 kilómetros de largo y con una capacidad de 2000 toneladas por hora.

### SAN NICOLÁS

Aquí los minerales pasan por una serie de etapas hasta convertirse en uno de los productos que la empresa comercializa. En esta área se puede encontrar las siguientes instalaciones:

1. Planta Chancadora: Donde el mineral es reducido aproximadamente en un 95%.
2. Planta de Separación Magnética: Mediante la cual se separa el mineral estéril del mineral del hierro, el cual luego es dividido en dos tipos de productos, uno denominado concentrado de Hierro de Alta Ley para la sinterización y el otro que sirve para alimentar la Planta de Peletización.
3. Planta de Filtros: En esta etapa se realizan las operaciones de espesamiento y homogenización, para dejar el mineral en condiciones adecuadas para ser transformado en pélets.
4. Planta de Pélets: Aquí el mineral es sometido a altas temperaturas para su transformación y luego ser almacenados y transferidos al Muelle de San Nicolás, desde donde es transportado a todo el mundo.



**5.** Muelle de San Nicolás: Tiene una extensión de aproximadamente 330 m, que le permite recibir barcos de gran tonelaje, gracias a la profundidad de sus aguas.

**SAN JUAN**

Es donde se ubica el campamento minero y oficinas administrativas. Esta empresa cuenta en sus instalaciones con una grúa viajera que monta un polipasto birrail con tester modelo GHF. Este polipasto cuenta con dos elevaciones, una principal de 32t y una auxiliar de 5t. Este puente grúa de 9m de luz es utilizado para las labores de mantenimiento de los molinos. En las instalaciones también hay montados varios polipastos monorraíl de tipo normal y giratorio.



**2 grúas puente instaladas en El Salvador para la constructora Queiroz Galvao.**

Estos dos kits de grúas puente se suministraron para montar en las instalaciones que el Grupo Queiroz Galvao tiene en Chalatenango. Este grupo empresarial se dedica tanto a la construcción, como al desarrollo inmobiliario, o la ingeniería ambiental.

Ambas grúas cuentan con dos elevaciones, la principal es un carro abierto de 90tn de capacidad, que se dispone sobre la grúa puente birraíl de casi 20m de luz. Este carro, con motor Siemens, lleva un gancho doble, montado en 8/2 ramales, para una elevación de 33m.

La elevación auxiliar se realiza por medio de un polipasto monorraíl GHF, el cual va suspendido de una de las vigas de la grúa. Este polipasto de 15t de capacidad permite una altura de elevación de 34m.

Las grúas cuentan con cabina cerrada, aire acondicionado y sistema antipenduleo de la carga. Ambas grúas, que llevan botonera con enrollador eléctrico, funcionan en modo maestro/esclavo.

**Puente grúa de servicio para el manejo de "artesas y tundish" en la acería de Global Steel Wire en su planta de Santander.**

Esta grúa puente tendrá una capacidad de 55Tm y una luz de 28m, con la característica de tener redundancia tanto en la parte mecánica (lo que permite poder seguir trabajando ante el eventual fallo de uno de sus motores), como de la parte eléctrica [doble variador para cada uno de los movimientos].

Todos los componentes están calculados y fabricados para soportar las más duras condiciones de trabajo en una acería a altas temperaturas.



**¿Industria 5.0?**

EL ÉXITO DE UNA EMPRESA ESTARÁ LIGADO A LA PASIÓN DE SUS TRABAJADORES POR UN PROYECTO COMPARTIDO.



PABLO PEDROS  
DIRECTOR DE I+D

La industria 4.0 aún en plena vigencia y en el centro del debate industrial actual, supone la culminación de todos los desarrollos tecnológicos propiciados por la sonorización, por el desarrollo de la informática aplicada a los procesos productivos y la aplicación de las más modernas técnicas de comunicación con aparatos inteligentes que nos ofrecen una conectividad nunca vista.

Todo esto cambiará nuestras vidas y la forma con la que enfrentaremos nuestra actividad profesional, cambiará la fisonomía de nuestras empresas y el paisaje industrial tan peculiar y pujante en Gipuzkoa y en Euskadi. Esta visión de la industria 4.0 adolece, sin embargo, del necesario debate adicional que incorpore los aspectos humanos de las propias empresas y de su relación con los trabajadores y de éstos entre ellos. Hace poco he leído a un autor, Walter Isaacson que en un libro sobre "lecciones de liderazgo de Steve Jobs", decía lo siguiente:

"la creatividad que puede desarrollarse cuando se combina un interés por las ciencias y por las humanidades con una personalidad fuerte era el tema que más me había interesado en las biografías que escribí sobre Franklin y Einstein, y creo que será la clave para la creación de las economías innovadoras en el siglo XXI. Esa es la esencia de la imaginación aplicada, y es la razón por la que tanto las humanidades como las ciencias son un elemento crítico en cualquier sociedad que quiera contar con una ventaja competitiva en el futuro". Yo también creo en este concepto y cuando hablo de la industria 5.0 me refiero exactamente a esto: la industria 4.0 está muy focalizada en exclusiva al desarrollo tecnológico.

La actividad en la que desarrollamos nuestro trabajo y de la que vivimos muchas personas en nuestro territorio deberá ser algo más que una orientación puramente tecnológica. En nuestras fábricas pasamos más de un tercio de nuestras vidas y la esencia de una organización industrial son las relaciones entre nosotros, donde hacemos amigos además de colegas de trabajo, las relaciones con nuestros clientes... Por ello debemos propiciar entornos que permitan el desarrollo personal y profesional

de los trabajadores, donde creemos ambientes amables y donde desarrollemos el necesario sentimiento de pertenencia y de compromiso. En paralelo a los desarrollos tecnológicos que se propiciaron a finales del siglo pasado, también se conocieron avances destacables sobre el conocimiento humano y la importancia de las competencias emocionales para comprender y darnos la posibilidad de mejorar nuestras propias destrezas humanas, como son la iniciativa, empatía, adaptabilidad, capacidad de persuasión y en general, aquellas habilidades que configuran lo que se ha dado en llamar "inteligencia emocional" (Ver trabajos de David Mclean y Daniel Golleman).

Es la conjunción de ambos desarrollos, el tecnológico y el humano, el que nos hará tener unas empresas fuertes para afrontar con éxito los retos del siglo XXI. El éxito de una empresa, aun dependiendo de su nivel tecnológico, estará, sobre todo, íntimamente ligado a la pasión de sus trabajadores por un proyecto compartido.

Para ello será también preciso que desde los estamentos directivos se fomente la información, el trabajo en equipo, la creatividad y la participación.



# EL UNIVERSO DE GEORGE H.B.

## ESTADOS UNIDOS

"QUIZÁS SEA EL MERCADO MÁS GRANDE DEL MUNDO Y AHORA GH CRANES AND COMPONENTS ESTÁ EN UNA POSICIÓN INMEJORABLE PARA ABORDAR EL MERCADO DE LA VENTA DE COMPONENTES CON NUESTRA AMPLIA Y SOLVENTE GAMA DE POLIPASTOS. FBG, INCORPORADA RECIENTEMENTE AL GRUPO, SE ENCARGARÁ DE FABRICAR LAS GRÚAS COMPLETAS PARA SU MERCADO NATURAL: TEXAS Y ESTADOS LIMÍTROFES. ME CONSTA QUE CONSOLIDAR EL PROYECTO Y ENCONTRAR LOS MIMBRES ADECUADOS PARA ESTABILIZAR LA ESTRATEGIA ES UNA TAREA TITÁNICA, PERO TODA LA ORGANIZACIÓN ESTA ALINEADA PARA QUE NO HAYA EXCUSAS. ENTRE TANTO, ALGUNOS PROYECTOS INTERESANTES DE GRÚAS ESPECIALES CON CLIENTES DE GRAN PRESTIGIO, NOS DAN LA RAZÓN DE LA APUESTA POR ESTE MERCADO."



## FRANCIA



"FRANCIA ES UN VIEJO VETERANO DE NUESTRO PROYECTO INTERNACIONAL. HA COSTADO CONSOLIDARLO, PERO LOS NUEVOS IMPULSOS DADOS POR EL EQUIPO QUE LO PILOTA, HAN HECHO QUE AHORA EN EL MERCADO GALO GH SEA UNA REALIDAD QUE COMPITE DE IGUAL A IGUAL CON LAS GRANDES MARCAS MULTINACIONALES DE TODA LA VIDA."

## CHINA



"CHINA HA SIDO SIEMPRE PARA LOS FABRICANTES EUROPEOS UNA ESPECIE DE ETERNA PROMESA QUE NUNCA SE CONSOLIDABA A PESAR DE SU DIMENSIÓN. LA PARTICULAR FORMA DE ENFRENTAR LOS NEGOCIOS DE LOS CHINOS Y SU CULTURA HA SIDO UNA BARRERA DIFÍCIL DE SALTAR Y HA DESANIMADO A MÁS DE UNO. GH HA PERMANECIDO FIEL A SU IDEA DE QUE HABÍA QUE ESTAR ALLÍ SI O SÍ. EL TIEMPO LE HA DADO LA RAZÓN Y AHORA CHINA EN EL NUEVO CONTEXTO COMPETITIVO MUNDIAL, OFRECE LAS OPORTUNIDADES QUE ANTES NO NOS DABAN. LA PERSONA QUE LIDERA EL PROYECTO DE GH EN CHINA TAMBIÉN TIENE MUCHA CULPA DE QUE AHORA LAS COSAS NOS VAYAN BIEN."

## MÉXICO



"POCO MÁS SE PUEDE DECIR DE NUESTRO PROYECTO ALLÍ. SOMOS FUERTES, ESTAMOS EN PLENO DESARROLLO, SOMOS UNA REFERENCIA ESENCIAL EN EL MERCADO DE GRÚAS MEXICANO Y TENEMOS UNA FÁBRICA MARAVILLOSA."

## PORTUGAL

"PORTUGAL ES COMO ESA HIJA QUERIDA QUE SIEMPRE NOS DA SATISFACCIONES. ESTAMOS ALLÍ DESDE HACE MUCHO TIEMPO Y MARCAMOS UN LIDERAZGO QUE HA SIDO POSIBLE POR LOS MAGNÍFICOS PROFESIONALES QUE IMPULSAN EL PROYECTO."

## POLONIA



"LAS EXPECTATIVAS MARAVILLOSAS QUE NOS PROMETÍA LA EXPANSIÓN EUROPEA HACIA EL ESTE NO SE VIERON CONFIRMADAS DEL TODO POR LA REALIDAD. LOS PAÍSES DEL ESTE HAN CRECIDO POR DEBAJO DE LO QUE TODOS NOS IMAGINÁBAMOS. PERO POLONIA PARA GH ES AHORA UNA FILIAL A VELOCIDAD DE CRUCERO CON PROYECTOS DE MUCHO ÉXITO EN CLIENTES DE PRESTIGIO INTERNACIONAL QUE NOS DAN UNA GRAN SATISFACCIÓN"

## TAILANDIA



"HACE BIEN POCO QUE EMPEZÓ LA AVENTURA DE GH CON SU FILIAL LGH EN JOINT VENTURE CON NUESTRO AMIGO, SOCIO Y COLEGA PEERA. LA FÁBRICA PARECÍA MUY SOBREDIMENSIONADA PARA UN MERCADO COMO EL TAILANDÉS, PERO NO HAY COSA MEJOR QUE LA REALIDAD PARA CONSTATAR QUE ESTÁBAMOS EQUIVOCADOS. LAS INSTALACIONES DE CHOMBURI, EN BANGKOK ESTÁ A PLENO RENDIMIENTO Y ATENDIENDO PROYECTOS DE CLIENTES QUE HACE TAN SÓLO UN AÑO NO PODÍAMOS IMAGINAR. HOY, ESTA INSTALACIÓN ES LA MÁS CAPAZ Y MEJOR PREPARADA DEL SUDESTE ASIÁTICO PARA FABRICAR PUENTES GRÚA"

## INDIA



"ES LA ÚLTIMA APUESTA DE GH, CON UNA OFICINA COMERCIAL. SABEMOS QUE ES UN MERCADO MUY DURO Y DIFÍCIL PERO LOS DATOS DE SU ECONOMÍA, LA EMBERGADURA DEL MERCADO Y LAS EXPECTATIVAS DE SU DESARROLLO NO PODÍAN MANTENER A GH AL MARGEN DE ESTE MERCADO. NOS COSTARÁ SANGRE, SUDOR Y LAGRIMAS, PERO ALLÍ ESTAREMOS"

## BRASIL



"TRAS PASAR POR UNA IMPORTANTE RECESIÓN QUE SE HA LLEVADO A MUCHOS POR DELANTE, GH ESTA SUPERANDO LA PRUEBA Y AHORA SIGUE FUERTE CON SU PLANTA, UNA DE LAS MEJORES DEL PAÍS PARA FABRICAR PUENTES GRÚA. A ESO SE LE LLAMA PERSEVERANCIA Y CALIDAD DEL EQUIPO HUMANO QUE HA SABIDO PILOTAR EL BARCO EN MEDIO DE LA TORMENTA."

## PERÚ Y COLOMBIA



"ESTA FILIAL DE GH, POR AHORA SÓLO COMERCIAL, YA ESTÁ OBTENIENDO LOS PRIMEROS ÉXITOS. GH HA HECHO UNA APUESTA POR EL EJE ANDINO Y ALLÍ, EN LOS PAÍSES SUDAMERICANOS, QUIERE SER LA REFERENCIA PRINCIPAL EN EL MUNDO DE LAS SOLUCIONES DE ELEVACIÓN."

“Nuestro **punto fuerte** es la **capacidad de adaptación** a las **necesidades de clientes** de primer nivel mundial.”



**AIMAR VILLA**

Responsable de la nueva Unidad de Proyectos Especiales.

“En GH nuestros clientes encontrarán un partner global.”

Las nuevas exigencias que presenta la nueva fisonomía del conjunto de la economía global hacen que las empresas tengan que adaptarse permanentemente a los cambios para dar la mejor respuesta a los clientes. Clientes que ya no están al alcance geográfico más próximo al núcleo original de nuestra actividad productiva.

En GH hemos entendido este cambio y por ello, hemos realizado una reflexión estratégica que nos ha llevado a una nueva organización para tratar de enfocar nuestros esfuerzos a dar una mejor y más profesional respuesta a nuestros proyectos.

Si primero iniciamos un ambicioso plan para la internacionalización de nuestras actividades hace 25 años para estar presente en los mercados en los que nuestros clientes exigían nuestra presencia, ahora toca organizar internamente nuestras fuerzas para ser más eficaces en nuestros proyectos.

“Podemos atender a nuestros clientes en cualquier parte del mundo.”

Tras esta reflexión estratégica, la empresa se ha dividido en cinco Unidades de Negocio, cada uno con su responsable para tratar de dar ese plus de proximidad y eficacia a los diferentes productos que fabricamos en GH. En esta ocasión, hemos realizado esta primera entrevista a Aimar Villa, joven ingeniero con una ya contrastada experiencia en GH para que nos hable de sus inquietudes, retos y visiones de la Unidad de Negocio de Soluciones Especiales, que dirige.

En los próximos números hablaremos con los responsables de las Unidades de Negocio de Mecanismos, Soluciones Estándar y Service.

Estas son sus reflexiones:

### RESPUESTA GLOBAL

¿Qué retos principales enfrentas en esta nueva responsabilidad para la Unidad de grúas especiales?

Aumentar la capacidad de la Unidad de Negocio de Soluciones Especiales a todos los niveles, de cara a poder dar una respuesta global a todos nuestros clientes, independientemente a la localización de sus nuevos proyectos. **Nuestra organización tiene una red capilar capaz de dar servicio**

en cualquier parte del mundo, y eso es lo que queremos que valoren nuestros clientes.

¿Qué sectores son los que destacarías como más interesantes para GH en tu Unidad de Negocio?

No podemos decir que todos los sectores son nuestro objetivo, porque en cierta manera no seríamos fieles a la realidad. Sin embargo, a día de hoy hay varios sectores muy fuertes a nivel mundial, principalmente; RSU, Automoción, Aeronáutica, Obra Civil, Energía, Siderurgia, etc. Es en estos sectores donde vamos a poner toda nuestra concentración y nuestro foco.

ASIA, AMERICA LATINA, EUROPA

¿Qué áreas geográficas te parecen más interesantes?

Asia en su conjunto está tirando mucho, lo mismo que ciertas partes de América, sin olvidar mercados ya consolidados de Europa.

¿Cómo definirías el nivel tecnológico de GH para soluciones especiales en sectores tan sensibles como a los que van dirigidas este tipo de grúas?

Nuestra principal fortaleza es nuestra ingeniería y la flexibilidad para adaptarnos a nivel de diseño a los requisitos y estándares de los clientes. Esto es muy importante en los proyectos especiales, ya que no podemos ofrecer soluciones iguales a problemas diferentes. Somos conscientes de que sólo adaptándonos a las necesidades de nuestros clientes podremos ser reconocidos como una empresa capaz de solucionar sus problemas.

¿Qué dos o tres proyectos destacarías de los últimos doce meses?

Yo destacaría los siguientes: Ternium Pesquería, en Mexico. Sector Siderurgia con 7 grúas que están en fase de fabricación. Mantenemos con este cliente una relación desde hace mucho tiempo que nos ha permitido ganar su confianza. Geely, que es del Sector Automoción China con 3 proyectos en el último año, los dos últimos todavía en fabricación. Esta empresa es una de las que presenta mayor potencial de crecimiento en el sector. Por último, destacaría a Gestamp, dentro del sector Automoción. Tenemos diferentes proyectos por todo el mundo. Las últimas, una planta en Eslovenia que está en fabricación y un nuevo proyecto para una planta en el País Vasco.

### EMPUJE DE LAS INFRAESTRUCTURAS

¿Cuáles crees que van a ser los sectores más dinámicos en los próximos años para tu Unidad de Negocio?

Todos los sectores relacionados con el desarrollo de infraestructuras, como los ya comentados; RSU, Energía, Obra Civil, etc.

¿Qué le dirías a un cliente que necesita una grúa de proceso para que se decante por GH?

En GH encontrará un “partner” global, con 60 años de experiencia, capaz de darle servicio en cualquier parte del mundo, gracias a nuestra gran presencia internacional, gran flexibilidad en ingeniería, instalaciones fabriles en diferentes países y un service potente capaz de responder de manera ágil y rápida.

EN LA TELEVISIÓN DE COREA DEL SUR, RECOGIENDO LA NOTICIA DEL RECIENTE ACUERDO COMERCIAL ENTRE EE. UU Y EL PAÍS ASIÁTICO.

## Las grúas de GH en la prensa internacional.



El pasado mes de marzo, GH ha estado presente en los medios coreanos con esta imagen que ha ilustrado, en los principales informativos del país, el reciente acuerdo comercial impulsado por EE. UU y Corea del Sur. Este acuerdo pone fin a un conflicto comercial latente durante los últimos tiempos entre ambos países.

Como se ve en la captura de la imagen, las grúas de GH han estado muy presentes en una de las empresas de manipulación de bobinas más importantes del país.

INSTALADAS POR NUESTRO DISTRIBUIDOR EN DINAMARCA.

## Certex ofrece soluciones con GH para clientes en Dinamarca.

CertexDK, nuestro distribuidor oficial en Dinamarca ha instalado dos grúas EMS ApS

Las fotos que acompañan esta información son de la instalación llevada a cabo por CERTEX, para esta compañía (EMS ApS) en Esbjerg.

Esta empresa está dedicada a proveer soluciones para el sector marino, el Oil&gas y renovación de la industria de construcción, ofreciendo ingeniería y consultoría para la construcción metálica, los oleoductos y Mecánica.

Como se puede observar en las instalaciones de la empresa, se instalaron dos grúas monorraíles con nuestro polipasto GHD13 suspendido. La capacidad era de 10tn. de elevación con una altura de 7,2 metros y con una luz de 20,16 metros.



## GH abre una nueva oficina comercial en Dubai.

Ubicada en el emirato de Dubai, GH ha abierto una nueva delegación comercial para atender sus operaciones en la península arábiga y sus países limítrofes.

La nueva empresa inició sus actividades el pasado año con la constitución de la sociedad en una joint venture realizada con sus dos socios en la zona, Umar y Omair.

El equipo formado allí con Umar, Omair y Monika y con la participación en la dirección de Marcos Lavin, representarán a GH en todas las operaciones que se enfrenten en esa importante parte del mundo.

Con esta oficina se completa la expansión de las actividades de GH de forma directa en ese estratégico mercado del mundo.

EL MERCADO COMIENZA A RECONOCER NUESTRA APUESTA EN EL PAÍS ASIÁTICO.

## Pórtico de 160 toneladas con carros giratorios para una de las principales empresas de Tailandia.

LGH, un nuevo reto ha comenzado en Tailandia

En abril de 2016 GH dio comienzo a sus actividades productivas en su nueva filial de Chomburi, en un proyecto conjunto que ahora tiene un nombre propio: LGH

Peera Laohakarniyon, como el nuevo Presidente de la nueva filial de GH y Gorka Zabaleta, como el Director General de la misma, fueron responsables en aquellos momentos de dar el comienzo oficial de las actividades de la nueva compañía y de enseñar las nuevas instalaciones productivas a todos los invitados que asistieron a la inauguración. En aquel momento se establecieron las líneas básicas de actuación y los retos a los que se enfrentaba la empresa.

En el evento estuvieron presentes 100 personas que incluyeron clientes tailandeses, distribuidores de otros países de la región y personal desplazado desde la central de GH.

Uno de los últimos trabajos que se han llevado a cabo en esta moderna planta de Chomburi ha sido la fabricación de un pórtico de 160 tn. Para manipular placas de cemento.

El pórtico tiene dos carros rotatorios de 80 t, con una luz de 37, 23 m y una velocidad de elevación de 15 metros. El pórtico ha sido adquirido por Sino-Thai Engineering & Construction Public Company Limited.

La fabricación completa de la estructura se ha hecho en nuestra planta de Bangkok. Los carros fueron fabricados en nuestras instalaciones de Beasain y el montaje y la instalación estuvo a cargo de nuestro personal tailandés de LGH.

La calidad de nuestros productos, así como la eficacia y calidad de nuestro servicio que se ha desarrollado en Tailandia ha hecho posible que en esta misma empresa se haya fabricado otra grúa de 25 t en diciembre y actualmente se están fabricando dos pórticos más de 10 t en M5 y otros dos pórticos más de 22 tn. con carro abierto y con una velocidad de 30 metros/minuto.

Por último, se ha obtenido además otro pedido importante de 7 porticos de 100 t. (2X50), seis de ellos con luz de 37,23 metros y 16,38 de altura. El último de ellos tiene una luz de 40 metros y la misma altura que los anteriores.

ES EL PROYECTO QUE LOGRARÁ LA MAYOR DINAMIZACIÓN EN LA MOVILIDAD DE ILE DE FRANCE DURANTE LOS PRÓXIMOS CINCO AÑOS.

## GH France participa en el proyecto EOLE DEF - Grand Paris.

El proyecto EOLE DEF - Grand Paris, es la extensión del RER E hacia el oeste, que transformará la movilidad en la región parisina, mejorando la vida cotidiana de los viajeros y creando empleos en esta región.

Este proyecto generará beneficios para sus estaciones y todos los territorios que atraviesa: tiempos de viaje reducidos, aumento de puestos de trabajo, aumento de atractivo, mejora de la infraestructura ferroviaria, etc.

GH France ha suministrado 2 grúas de 25 y 5 toneladas, para el cliente DODIN CAMPENON BERNARD, especialista en proyectos de obras públicas.

La primera es una grúa birraíl de 25/10 toneladas y luz 10 metros, que trabaja sobre un foso de 15m de profundidad. La segunda grúa, también birraíl pero de 5 toneladas y luz 4 metros, trabaja sobre un foso de 21m de profundidad.

Las 2 grúas están instaladas en el barrio de la Défense, en el centro de Paris. Serán utilizadas principalmente para hacer extracción de tierras, y bajar ferralla o piezas diversas al foso. Estas grúas están equipadas de un radio mando tipo "Pitch".

INSTALADA EN SIDENOR, BASAURI, PARA PROCESOS DE ALTO RENDIMIENTO.

## Grúa de palanquilla con carro giratorio.



GH ha instalado recientemente una grúa puente con carro abierto giratorio de 2 x 20t / 16t, que tiene una serie de características que hacen de esta instalación un proyecto especial:

Grúas de proceso - grúas de alto rendimiento diseñadas para trabajar en situaciones extremas, alta temperatura y jornadas continuadas. Este caso en particular es una grúa de palanquilla con carro giratorio, con un útil de imanes para el manipulado de palanquilla en caliente.

Grupos de trabajo M7 - M8, diseño robusto y los mejores materiales para poder completar un equipo de elevación de total garantía. Trabajos continuados y situaciones

extremas, ésta en concreto a 80°C de temperatura ambiente manipulando palanquilla a 600°C.

Velocidades ajustadas a la necesidad productiva para poder completar los ciclos requeridos que exige el propio proceso.

Polipastos auxiliares para mantenimiento del resto de la instalación. En este caso un gancho de 16t de capacidad, para realizar trabajos de mantenimiento en planta.

Este puente grúa está instalado en una nave de 26 metros de luz, con alturas de 22 metros de elevación (con un foso) el equipo dispone de un polipasto auxiliar de 16t para poder realizar trabajos de mantenimiento de las instalaciones (el polipasto está instalado en una estructura tipo ménsula para garantizar los mejores acercamientos de barrido de la nave).

Entre otras particularidades de esta grúa, que trabaja en grupo M7, destacan el sistema de pesaje + células de tracción, limitaciones de zona y maniobra, autómatas de gestión, etc.

Los equipos eléctricos están instalados en una cabina independiente con refrigeración industrial redundante para garantizar poder trabajar en altas temperaturas.



# “Vendemos soluciones más que equipos.”

Samuel Sevillano es un joven veterano en la organización de GH. Tras su andadura en la dirección de nuestra filial en China, ha asumido el reto de ordenar, lanzar y gestionar la nueva unidad de Sistemas Móviles.

“Los Sistemas Móviles son un producto que siempre ha estado ahí, en los catálogos de GH como si fuera uno más, casi escondido, pero con una potencialidad inmensa que yo quiero hacer visible con una oferta bien diferenciada que sea apreciada por los clientes”, nos resume Samuel cuando le preguntamos sobre sus ideas acerca de esta nueva Unidad de Negocio.

Hemos querido charlar con Samuel para que nos presente sus líneas maestras y nos dé su visión sobre cómo va afrontar el futuro de esta nueva Unidad nacida de la reflexión estratégica recientemente realizada en GH.

Su entusiasmo es sólo comparable con la claridad de las ideas que transmite.



**SAMUEL SEVILLANO**

Responsable de la Unidad de Sistemas Móviles.

“Tenemos una posición muy fuerte en España y Portugal, pero también tenemos a Europa, Asia y América latina en nuestro foco”.

## NÁUTICA E INFINIDAD DE SECTORES INDUSTRIALES

¿Qué retos principales enfrentas en esta nueva responsabilidad para la Unidad de Sistemas Móviles?

Convertir nuestra unidad en el mayor especialista en aportar soluciones eficientes para el movimiento de barcos en varaderos y marinas y elementos industriales en campas, maximizando el beneficio de nuestros clientes, para lo cual se están desarrollando herramientas que nos permitan plasmarlo y demostrarlo.

¿Cuáles son los sectores a los que va dirigido el producto que está bajo tu Unidad de Negocio?

Náutica e infinidad de sectores industriales con necesidad de movimientos en campas industriales o incluso naves: sector eólico, obra civil, prefabricados, piedra...

¿Qué áreas geográficas son las que vas a tener como prioritarias para tu producto?

Conservación de una posición fuerte en España y Portugal y desarrollos internacionales en diferentes áreas con oportunidades:

**Europa:** principalmente Francia y UK, con estrategias diferenciadas.

**USA:** mercado con mucho potencial tanto en el sector náutico como en el industrial, aunque con los principales actores centrados en él.

**Sudeste asiático,** con inversiones venideras que hay que ser capaces de atraer.

## MÁQUINAS ROBUSTAS Y FIABLES

¿Cómo definirías el nivel tecnológico de GH para soluciones marinas?

Lo definiría como vivo y en constante crecimiento, respaldado con una gran experiencia adquirida en 60 años de andadura en el sector entregando máquinas robustas y fiables, como lo demuestran pórticos automotores cercanos a los 40 años de vida y en funcionamiento en la actualidad.

¿Qué dos o tres proyectos destacarías de los últimos doce meses en tu Unidad?

1. Marina Vela Barcelona: Instalación (a entregar en Junio 2018) de dos pórticos eléctricos sobre railes dotados de una plataforma trans-elevadora que son el alma de esta marina seca y que se encargan de entregar automáticamente a cliente barcos almacenados en 3 alturas -tantos como 222- en intervalos de tiempo comprendidos entre 5 y 8 minutos en el corazón de la ciudad Condal. Los barcos a almacenar tendrán un peso máximo de 4t y una eslora y manga máximas de 9 y 3m respectivamente.
2. Pórtico automotor marino de 150t instalado en Mayo de 2017 en el varadero del puerto de Mahón (Menorca) el cual fue el primero en incorporar un sistema de giros realizado con coronas de dirección controladas por PLC, desarrollado recientemente, y que lo dota de una eficiencia aumentada en los desplazamientos.
3. 2 pórticos automotores industriales a instalar en Julio 2018 en el centro y el sur de Francia los cuales estarán preparados para 3 luces diferentes, siendo así posible su uso en diferentes obras en todo el país. Supone el volver a vender un pórtico automotor en Francia 9 años después.

## ACOMPañAR A NUESTROS CLIENTES

¿Cómo definirías el nivel tecnológico de GH para soluciones marinas?

La estrategia se basa en los siguientes puntos principales:

Por un lado, crecimiento muy importante en ventas, con horizonte 2020, cuidando los mercados naturales: España y Portugal, y desarrollando estrategias diferenciadas en los mercados internacionales objetivo.

Nuestra segunda aspiración es la obtención de mayores márgenes de venta mejorando la percepción de cliente sobre GH y reduciendo costes directos e ineficiencias, principalmente en instalaciones.

Finalmente perseguimos la consecución de un servicio excelente a cliente en campo y en la central y el Desarrollo de un producto en la medida en la que el mercado lo demanda.

¿Qué le dirías a un cliente que necesita una grúa de tu unidad de negocio para que se decante por GH?

Nuestra seña de identidad no es vender equipos, sino el asesorar y acompañar a nuestros clientes, con un despliegue global, en las inversiones en sistemas móviles. Para ello no hay más camino que visitarles en obra utilizando nuestra experiencia y las últimas tecnologías para tal efecto.

“Algunos de nuestros pórticos automotores tienen 40 años de vida y están en perfecto funcionamiento en la actualidad”.

# GH presenta sus innovaciones en la CeMAT

TWIN HOIST, VARIADOR REGENERATIVO EN EQUIPOS ESTÁNDAR Y EL NUEVO GHE17.

Un año más estaremos presentes en la feria **CeMAT**, que tendrá lugar en Hannover entre los días **23 y 27 de abril de 2018**. Le invitamos a visitar nuestro stand (Hall 24, Stand C47), un espacio interactivo y participativo, donde podrá conocer en primera persona la nueva generación de polipastos.

Venga a vernos, conozca nuestros polipastos regenerativos, el revolucionario **Twin Hoist** y el nuevo **GH17**

## EN EL STAND PRESENTAREMOS LAS INNOVACIONES DE GH:

### GHE17

GH amplía en otro tramo más la gama de sus polipastos de nueva generación tras los GHA12, GHB11 Y GHD13. A la buena acogida en el mercado de los nuevos equipos durante los últimos años, añade ahora el GHE17, que supone ampliar el nivel de capacidad de elevación hasta 20 Tn dentro de nuestro concepto estándar. El diseño robusto de este nuevo equipo se combina con la filosofía modular mediante un sistema de atornillado que hace de este GHE17 un polipasto moderno y atractivo.

### EL POLIPASTO REGENERATIVO

La eficiencia energética llega a las grúas. Su innovador sistema permite recuperar la energía cinética en los procesos de frenado, para transformarla en energía eléctrica. Esta innovación permite el ahorro de coste eléctrico al aprovechar el que genera para la propia red de instalación.

### TWIN HOIST. HASTA 200T Y ELEVACIÓN SINCRONIZADA CON CORE+.

El más potente del mercado. Permite la elevación vertical sin desplazamiento mediante la sincronización de los dos polipastos, gracias al CORE+ incorporado. Una unidad de control inteligente que incorpora en todos los productos de GH. Dispone de funciones de registro, conectividad, operativas y de seguridad.



GH EN LA FERIA CeMAT 2016



GH sigue trabajando por convertirse en un referente mundial en capacidad de servicio a sus clientes. Para ello amplía su extensa gama de polipastos ofreciendo soluciones cada vez más eficaces, eficientes y potentes. **Avanza así hacia la industria 4.0 en el mundo de la grúa inteligente:** innovaciones basadas en tecnologías de la información, grúas inteligentes capaces de autodiagnosticarse, mecanismos capaces de comunicarse con otras máquinas, pero también con personas, de forma interactiva e inmediata.

El principal cometido de GH en la feria es trasladar su enfoque estratégico para los próximos años: hacer que el mundo de los sistemas de elevación avance. Y sus clientes con él.

### ES EL COMPROMISO GH

**-GH-** CRANES & COMPONENTS **Lifting your world.**



Expo Manufactura	07. 02. 2017	México
Promat Chicago	03. 04. 2017	Chicago, USA
Vietnam Manufacturing Expo	26. 04. 2017	Vietnam
AISTech	08. 05. 2017	Nashville, USA
Exponor Chile	15. 05. 2017	Chile
Expoindustrial	17. 05. 2017	Cali, Colombia
Agroactiva	31. 05. 2017	Santa Fe, Argentina
Intec Exhibition	01. 06. 2017	India
Stone	07. 06. 2017	Portugal
Sapuraya	26. 07. 2017	Celaya, México
Expo Industrial y Comercio Queretaro	06. 09. 2017	Querétaro, México
MetalExpo Córdoba	14. 09. 2017	Córdoba, Argentina
Perumin - 33 Convención Minera	18. 09. 2017	Perú
Salón Náutico de Barcelona	11. 10. 2017	Barcelona
1ª feria Internacional Symposium en Jeddah	15. 10. 2017	Arabia Saudi
Alacero	06. 11. 2017	Cancún, México
Moldplas	08. 11. 2017	Portugal
Metsrade Show	14. 11. 2017	Ámsterdam
Liftex	29. 11. 2017	Reino Unido
Manufacturing Indonesia	06. 12. 2017	Yakarta, Indonesia
Expo Manufactura	06. 02. 2018	México
Ouest Industries	07. 02. 2018	Rennes, Francia
Precast Show	22. 02. 2018	Denver, USA
Win Eurasia	15. 03. 2018	Turquía
Sepen Industries Grenoble	27. 03. 2018	Grenoble, Francia
Modex	09. 04. 2018	Georgia, USA
CeMAT	23. 04. 2018	Alemania
Expormin	23. 04. 2018	Chile



# APPROACHING GH

Creemos que la cooperación es la base del progreso. Nos adaptamos a las demandas de quienes nos hacen viajar más lejos: nuestros clientes.

Les apoyamos para que nunca se sientan solos. Gracias a nuestra presencia global, donde están sus proyectos está GH. Nuestro compromiso de cercanía sigue igual de vigente que cuando comenzamos en 1958.

**Viajamos juntos.**

**·GH·**  
CRANES & COMPONENTS

**Lifting**  
your **world.**